

PROD'HYG : SAP Business One[®], un ERP fiable pour une traçabilité totale

Spécialiste de l'ingrédient et de la formulation cosmétique, Prod'Hyg ne disposait pas d'ERP avant 2008. Consciente qu'elle ne pouvait plus se passer de ce type de système, la société étudie différentes propositions. Son choix se pose finalement sur SAP Business One, plus transparent que ses concurrents d'un point de vue tarification. Aujourd'hui, l'outil convient parfaitement à Prod'Hyg, plus particulièrement au niveau de la gestion commerciale. Il permet une traçabilité totale sur les produits vendus, prérequis essentiel dans l'industrie cosmétique.

Avant SAP : quels défis et quelles opportunités?

- Avant 2008 : utilisaient un logiciel créé par un développeur local
- Outil très limité qui ne permettait pas d'analyse financière ou commerciale
- L'entreprise devait généraliser d'urgence l'informatique sur PC et adopter un ERP efficace

Le choix de SAP Business One

- Cherchaient un ERP complet permettant gestion commerciale et comptable
- SAP Business One proposait un outil tout compris. Transparence du tarif
- Concurrents : besoin de nombreux modules et absence de visibilité sur le coût final

Après SAP : quelle valeur ajoutée?

- Disposent désormais d'un logiciel de gestion commerciale. Véritable révolution
- Traçabilité totale sur les produits vendus. Indispensable dans l'industrie
- Système qui correspond parfaitement à l'entreprise. Pas besoin d'ajouter de nouveaux modules
- Suivi d'OPTI-ONE : très bonne réactivité

“En tant que PME, SAP Business One permet de nous mettre au même niveau que de plus grosses sociétés. C'est seulement avec ce type d'outil que nous sommes en mesure d'être 100 % transparents.”

Sébastien COUFORIER, DAF, Prod'Hyg.

Partenaire



100% transparent

Business One permet une traçabilité totale sur les produits vendus

Instantané

Données clés produit disponibles en quelques clics en cas d'audit ou de contrôle

