

SALTEL INDUSTRIES

Bruz – Ile-et-Vilaine

<https://www.salTel-industries.com>

Industrie

Conception et fabrication de matériel de forage de haute technologie pour l'exploitation minière et gazière.

Produits et services

Développement et fabrication de produits déformables et très techniques en matériaux composites à base d'élastomère

Nombre d'utilisateurs

16

Chiffre d'affaires

10 M€

Solutions SAP

SAP Business One

SAP Business One® accompagne le fort développement de SALTEL INDUSTRIES.

Fondée en 2004, SALTEL INDUSTRIES est spécialiste en fabrication de matériel de forage de haute technologie pour l'exploitation minière et gazière. Dès les premières années, l'entreprise fait le choix d'un ERP performant pour organiser efficacement la structure et les processus d'achat/vente. SALTEL INDUSTRIE s'est tournée vers SAP Business One et vers l'intégrateur OPTI-ONE pour accompagner son fort développement et la création de nouvelles filiales chaque année à travers le Monde.

Avant SAP : quels défis et quelles opportunités ?

- La société a été créée en 2004. Rapidement, le PDG M. Saltel a considéré qu'il lui fallait un outil pour organiser son travail.
- L'effectif était alors inférieur à 10 (il est de 70 aujourd'hui).
- L'objectif : organiser efficacement la structure et les processus d'achat/vente.

Le choix de SAP Business One

- Besoin d'organiser rapidement la structure : ils se sont donc tournés vers SAP Business One
- Au départ, ils avaient un autre intégrateur avec qui ils ont rencontrés des problèmes de suivi/relation client, de prise en compte des demandes et d'évolution du support.
- Leur choix s'est donc tourné vers l'accompagnement OPTI-ONE pour leurs compétences sur l'outil SAP Business One et sur les Add-on, notamment en gestion de production. Equipe réactive, vraie expertise.

Après SAP : quelle valeur ajoutée ?

- Capacité à proposer des solutions autour de transactions intra-filiales.
- Gains de temps : la gestion de 3 filiales est assurée par 2 personnes grâce à l'outil.
- Accompagnement d'une PMI en phase de forte croissance : de nouvelles filiales sont créées chaque année. L'outil facilite les processus d'achat/vente.
- La base de données ouverte et personnalisable rend l'outil facile d'utilisation
- La rigueur de l'ERP pour les transactions ainsi que la simplicité dans l'exploitation des données notamment pour le reporting sont appréciées

“SAP Business One est une solution parfaite pour monter rapidement des filiales en gérant toute la partie processus d'achat et de vente”

Damien LEVEUGLE, IT Manager, Responsable de production – SALTEL INDUSTRIES

52680enUS (17/07) | This content is approved by the customer and may not be altered under any circumstances.

Partenaire



70 salariés

L'ERP s'est très bien adapté à la forte croissance de la structure

Des filiales

Créées chaque année

